

**VII Congreso Latinoamericano de Estudios del Trabajo: El trabajo en el Siglo XXI:
Cambios, impactos y perspectivas**

GT 11. Empresas, Empresarios, Modelos Productivos y Trabajo.

Título del trabajo:

Configuraciones productivas en comunidades especializadas: El caso de San Miguel el Alto, Jalisco, México.

Autor(es):

Doctorando Moisés Hussein Chávez Hernández Universidad Autónoma de Aguascalientes

Dr. Octavio M. Maza Díaz Cortés Universidad Autónoma de Aguascalientes

Configuraciones productivas en comunidades especializadas: El caso de San Miguel el Alto, Jalisco, México.

De acuerdo a los nuevos estudios del trabajo, se hace necesario repensar los conceptos definidos a partir de la gran empresa en las actuales dinámicas productivas, particularmente en México donde las MyPEs forman parte primordial de la industria; aunado a eso, los estudios regionales han puesto en evidencia la importancia de estudiar comunidades que por su dinámica productiva, se han posicionado de manera más eficaz frente a otras vecinas y semejantes. Ambas acepciones, han sido desarrolladas desde sus disciplinas con alcances teóricos considerables, sin embargo, la composición de explicaciones en torno a fenómenos que involucran ambas no ha sido del todo resuelto.

La presente ponencia rescata empíricamente los elementos encontrados en comunidades especializadas en la dinámica textil y del vestido que parten de la configuración social para consolidar la configuración productiva.

Configuraciones productivas en comunidades especializadas: El caso de San Miguel el Alto Jalisco.

De acuerdo a los nuevos estudios del trabajo (De la Garza, 2011), se hace necesario repensar los conceptos definidos a partir de la gran empresa en las actuales dinámicas productivas, particularmente en México donde las MyPEs forman parte primordial de la industria; aunado a eso, los estudios regionales han puesto en evidencia la importancia de estudiar comunidades que por su dinámica productiva (Hernández, 2008), se han posicionado de manera más eficaz frente a otras vecinas y semejantes. Ambas acepciones, han sido desarrolladas desde sus disciplinas con alcances teóricos considerables, sin embargo, la composición de explicaciones en torno a fenómenos que involucran ambas no ha sido del todo resuelto.

Por su parte, Novick y Carrillo (2008) consideran que a partir de condiciones económicas estructurales, sobresalen algunas regiones que por su dinamismo productivo y calidad de vida llaman la atención. Sin embargo, se entiende a la región de manera diferenciada, existen comunidades donde se rescata la idea de la especialización de la producción y el impacto en la calidad de vida que de ello se genera y la vuelve dinámica en conjunto con la región. Arias (2006) distingue a las *comunidades virtuales*, donde éstas cuentan con un nivel de especialización semejante y tienen relaciones económicas entre ellas en espacios no cercanos, incluso más que otras adyacentes a ellas.

En ese marco, definimos a las *comunidades especializadas* como aquellas poblaciones que concentran capacidades de industrialización enfocadas a un ramo de la producción o los servicios y que a su vez, cuentan con entornos sociales y culturales característicos y donde éstos juegan un papel importante en su dinámica y desarrollo industrial. Dichas comunidades parten de un desarrollo endógeno y cuenta con observables como bajos índices de pobreza y marginación y altos niveles de bienestar.

Las comunidades especializadas constituyen espacio de análisis para fenómenos más específicos como las formas flexibles de producción, divisiones sociales del trabajo, incluso

análisis como la informalidad, heterogeneidad y la precariedad. Sin lugar a dudas, el bagaje teórico que implican esas teorías nos abonará en la explicación del espacio, sin embargo, habrá que construir un esquema conceptual más sensible para captar otros elementos que salen a la luz a la hora analizar concretamente las comunidades especializadas.

Conceptos como la competitividad, la estrategia, la seguridad, el emprendedurismo, etc. se tienen que repensar desde las lógicas de desarrollos endógenos y lejos de las teorizaciones a partir de la gran empresa. Ante esta lógica, se rescatan hallazgos en estudios realizados en la región de los Altos de Jalisco y sus alrededores que explican características contrarias a la cautela, falta de emprendedurismo, patrimonialismo y lógica del pequeño empresario que son características propias de los empresarios tapatíos (Morales, 2011). Por el contrario, el mismo autor explica que en algunas poblaciones alteñas, se da una dinámica productiva distinta en cuanto a la inversión, gestión y propiamente en la acumulación del capital. El problema es tratar de entender las realidades como la propuesta con elementos teóricos que no captan la realidad de manera diferenciada.

A manera de contraste, Barba (2005) analiza una comunidad textil en Jalisco con un esquema teórico de la seguridad social. Bajo esa óptica, la comunidad se presenta como un espacio donde las malas condiciones del empleo, las satisfacciones de la seguridad en función de seguro social, prestaciones, asociacionismo sindical, derechos laborales, son las condiciones que imperan. Partir de esa idea no permite visualizar otros elementos emergentes como el bajo índice de desempleo, cooperación, confianza que permiten a la comunidad ser un enclave productivo y comercial de toda la región. Cota (2004) por su parte, nos habla de la misma comunidad y la dota de características culturales donde rescata un “espíritu” que provoca el crecimiento paulatino de la comunidad y su dinámica productiva. Por su parte, García (2003) y Gil (2010) mencionan que el crecimiento de poblaciones similares se dio por el incesante aliento de los patrones a que compraran maquinaria, formaran sus empresas y pudieran independizarse.

En ese afán de independencia se tiene que replantear el fenómeno en función de las posibilidades. Tockman (2004) explica los cambios en cuanto a las relaciones laborales a partir de los procesos de trabajo flexibles que imperan en el mundo. Los pasos del empleo al subempleo abren la posibilidad a la transformación de las trayectorias hacia el emprendimiento de microempresas y agroindustria. Siguiendo al autor, el emprendedurismo forma parte de la dinámica de precariedad y flexibilidad de las relaciones laborales y obedecen a un proceso de estrategia de sobrevivencia que incorpora a sujetos determinados por el mercado por tiempos cortos.

Alba y Dirk (1995) retoman los elementos de pobreza, desigualdad e informalidad y dotan elementos de potencialidad de los emprendimientos y microindustria en México y Centroamérica. Retoman elementos de la calificación, relaciones laborales, control sobre el proceso de trabajo, los créditos, estrategias y la utilidad de lo que denominan minúsculo. Concluyen que habrá que pensar dichas categorías en función del espacio, la función y características que el fenómeno conlleva. Por ejemplo, las relaciones laborales en San Miguel el Alto pueden manifestarse no como empleado-trabajador sino como padre-patrón, donde se mezclan elementos sociales y de la dinámica de reproducción de las familias. Las calificaciones por otra parte, incluyen elementos diferenciados del espacio taylorista y fordista ya que éstas se construyen tácitamente o a través de la experiencia, lejos de la lógica escolarizada formal.

La población a analizar forma parte de un triángulo de producción textil que se fortalece regionalmente. Patricia Arias y F. Wilson (1997) establecen en su estudio que en esta dinámica de producción textil se veía integrada por Aguascalientes, bajando a las ciudades de Villa Hidalgo y la región alteña, bajaba a la ciudad de Zapotlanejo (cercana a la capital del Estado de Jalisco), pasaba al este al vecino Estado de Guanajuato en sus comunidades de Moroleón y Uriangato, subía a la ciudad de Irapuato al oeste del estado y regresaba a la Ciudad de Aguascalientes. Sin embargo, muchas otras comunidades abonaban a la industria del vestido en dicho triángulo ya que la región alteña integraba a comunidades de entre las

cuales rescatamos a San Miguel el Alto, Teocaltiche, Encarnación de Díaz, entre otras. La población a analizar es San Miguel el Alto, que se encuentra en la región Altos sur.

En todos estos estudios, se plantean dos aproximaciones no negadas: a) que existe un entramado social que ha posibilitado la especialización de la economía y b) que existen también factores que intervienen directa y positivamente en el funcionamiento y dinámica productiva de la sociedad. La primera se admite el entramado social per se, sin embargo no explicamos el funcionamiento del entorno. En la segunda de igual forma entendemos que hay factores y su influencia, pero no comprendemos el impacto real de las instituciones ni actores que intervienen en la dinámica industrial histórica.

A partir de los alcances teóricos de los nuevos estudios laborales y los estudios regionales y donde empíricamente se vislumbran dinámicas laborales de emprendimientos forzados, en la presente ponencia se analiza la construcción del empresariado en comunidades especializadas partiendo de la importancia de los entornos sociales que se ven involucrados en el proceso. Se pretende dar cuenta de la transformación en las trayectorias laborales de sujetos que se constituyen en trabajadores independientes y patrones de dinámicas textiles.

Bibliografía:

Arias, P. "El empleo a domicilio en el medio rural: La nueva manufactura". En Estudios sociológicos Vol. VI, num 18, Septiembre – diciembre, Colegio de México. 1998.

Arias, P. y Wilson, F. (1997) La Aguja y el Surco: Cambio regional, consumo relaciones de género en la Industria de la ropa en México, Universidad de Guadalajara, Centre for Development Research. México.

Barba, C. y F. Pozos (2003) "La calidad del empleo regional: ¿Un mecanismo para superar la pobreza?" En Papeles de Población, octubre/diciembre, num. 038. Universidad Autónoma del Estado de México. México, DF. Pp. 195-212.

Cota, M.R. “Estructura organizacional de la empresas de la confección en Zapotlanejo, Jal. Problemas del desarrollo”. En Revista Latinoamericana de economía. 2004. Vol. 35, no. 138.

De la Garza, Enrique (2011) “Más allá de la fábrica: los desafíos teóricos del trabajo no clásico y la producción inmaterial” En Revista Nueva Sociedad, Marzo – Abril 2011. No. 232, Buenos Aires, Argentina.

De la Garza, E.; Garabito, G.; Hernández, J.; Rodríguez, J.; Olivo, M. (2008) “Hacia un concepto ampliado de trabajo, de control, de regulación y de construcción social de la ocupación: los “otros trabajos”” En Revista Iztapalapa, UAM-I

García, A. “Redes sociales y “clusters” empresariales”. En REDES- Revista hispana para el análisis de redes sociales Vol. 1 num. 6, Enero 2002. <http://revista-redes.rediris.es>

Gil, L.C. (2010) “Actuales formas laborales y acción de los trabajadores: un estudio en Villa Hidalgo, Jalisco”. Tesis Doctoral. Universidad Autónoma de Aguascalientes. Noviembre 2010.

Hernández, E.; Hernández, L. y R. Partida (2008) Las Regiones en el contexto de la globalización: elementos analíticos para la reflexión. Universidad de Guadalajara. Jalisco, México.

Morales, J.J. “Cultura empresarial y acciones emprendedoras en dos localidades medias de Jalisco: Una visión de las instituciones sociales desde el configuracionismo social” En: El trabajo en la Crisis: desafíos y oportunidades. Congreso Asociación Mexicana de Estudios del Trabajo. Mérida, Yucatán. Mayo, 2011.

Rosales, R. (2003) “Tlaxcala, ¿un distrito industrial?” Sociológica, año 18, num. 15, enero - abril 2003. Pp. 131-163.

Tokman, V. (2004) Una voz en el camino: Empleo y equidad en América Latina. 40 años de búsqueda. Fondo de Cultura Económica. Santiago, Chile.